



Unser Unternehmen

SIUS ist die weltweit führende Herstellerin von Elektronischen Trefferanzeigen für Schiesssportanlagen. Unter Einbindung neuester Technologien entwickelt SIUS Systeme von höchster Präzision und Zuverlässigkeit. Nicht zuletzt darum werden unsere elektronischen Trefferanzeigen an den meisten internationalen Grossanlässen, wie Weltmeisterschaften und Olympischen Spielen eingesetzt. An unserem Hauptsitz in Effretikon steuern wir unsere globalen Aktivitäten.

STELLVERTRETENDE:R LEITER:IN AUSSENDIENST & VERTRIEB SCHWEIZ (100%)

Als Stellvertretender Leiter Aussendienst & Vertrieb Schweiz tragen Sie dazu bei, dass unsere Kundinnen und Kunden jederzeit auf einen reibungslosen Service zählen können. In dieser Schlüsselrolle an der Schnittstelle zwischen unserer Serviceabteilung und dem Verkauf Schweiz verbinden Sie operative

Verantwortung mit Führungsaufgaben – eine spannende Mischung für alle, die Organisationstalent und Freude an der Arbeit mit Menschen mitbringen.

Ihre Hauptaufgaben

- **Führung und Weiterentwicklung:** Sie unterstützen den Leiter Service bei der Führung, Betreuung und Förderung des Serviceteams.
- **Terminplanung und Koordination:** Sie sorgen für eine effiziente Planung der Service- und Reparatüreinsätze.
- **Qualitätssicherung:** Sie stellen sicher, dass alle Servicearbeiten unseren hohen Qualitätsstandards entsprechen und die Erwartungen unserer Kunden jederzeit erfüllen.
- **Kundenkontakt:** Sie sind Ansprechperson für unsere Kundschaft bei technischen Fragen und Anliegen und übernehmen bei Bedarf selbst auch Aufgaben im Aussendienst.
- **Abläufe optimieren:** Sie helfen dabei, unsere Prozesse kontinuierlich zu verbessern und den Ressourceneinsatz weiter zu optimieren.
- **Vertriebsunterstützung:** Sie unterstützen das Team im Verkauf von Ersatzteilen, Serviceleistungen und Neuanlagen in der Schweiz.

Ihr Profil

Must-haves

- Abgeschlossene Berufsausbildung im technischen oder handwerklichen Bereich
- Mehrjährige Erfahrung im Aussendienst oder Service
- Erste Führungserfahrung oder klare Motivation, eine Führungsrolle zu übernehmen
- Organisationsgeschick und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Deutsch als Muttersprache
- Führerausweis Kategorie B

Nice-to-haves

- Berufserfahrung im Verkauf / Verkaufsdienst
- Weiterbildung im Bereich Führung oder Projektmanagement
- Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen

- Französisch-, Italienisch- oder Englischkenntnisse

Chancen & Perspektiven

Wir bieten eine verantwortungsvolle und spannende Position in einem innovativen und stabilen KMU mit kurzen Entscheidungswegen. Es erwarten Sie abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Handlungs- und Gestaltungsspielraum. Sie werden Teil eines motivierten Teams, das sich gegenseitig unterstützt.

Sind Sie bereit für eine neue Herausforderung? Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung!

Jetzt bewerben

<https://www.sius.com>